

# 経済教室

渡辺 努 東京大学教授

## ポイント

○賃金不变のためサービス価格は上昇せず  
○企業は価格支配力低下で費用節約を偏重  
○2%物価目標は変えず政策枠組み見直せ

日銀による異次元金融緩和の開始から3年余りが経過したが、デフレ脱却のめどは立っていない。なぜデフレ脱却を果たせないか。日銀は今後どう対応すべきかを考えたい。

日銀が消費者物価の指標として注目する日銀版「ア・生鮮食品とエネルギー」を除く総合は、異次元緩和前は前年比マイナスだったが、昨年秋にはプラス1.3%となり、目標の2%物価上昇に近づいた。しかしその後、物価伸びが止まり、足元では前年比0.8%と急減している。

物価はなぜ上がらないのか(上)  
「価格据え置き」慣行 脱却を

したのは、賃上げなき物価上昇だからだ。日銀は、様々な商品・サービスの価格と賃金とともに2%に向けて上昇していく姿を描いていた。しかし実際に起きた価格調整は、輸入関連の一部の商品価格だけが上昇し、他の商品・サービスや賃金はほとんど変化しないというバランスの悪いものだった。それは消費者物価指数を構

成する約600品目の価格上昇率から観察できる。図は品目ごとにみた前年比上昇率の頻度分布を示したものだ。安倍政権の経済政策「アベノミクス」が始まった2012年12月

12月には、5割超の品目が前年比ゼロの近傍にあった。価格据え置き品目はサービス関連の品目が多い。賃金が前年比不変なので、サービス価格も据え置きということだ。

筆者は15年2月26日付本欄

したのは、賃上げなき物価上昇だつたからだ。日銀は、様々な商品・サービスの価格と賃金とともに2%に向けて上昇していく姿を描いていた。しかし実際に起きた価格上昇率から観察できる。図は品目ごとにみた前年比上昇率の頻度分布を示したものだ。安倍政権の経済政策「アベノミクス」が始まった2012年12月

12月には、5割超の品目が前年比ゼロの近傍にあった。価格据え置き品目はサービス関連の品目が多い。賃金が前年比不変なので、サービス価格も据え置きということだ。

筆者は15年2月26日付本欄

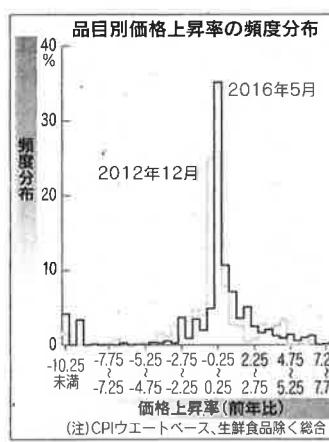
したのは、賃上げなき物価上昇だつたからだ。日銀は、様々な商品・サービスの価格と賃金とともに2%に向けて上昇していく姿を描いていた。しかし実際に起きた価格上昇率から観察できる。図は品目ごとにみた前年比上昇率の頻度分布を示したものだ。安倍政権の経済政策「アベノミクス」が始まった2012年12月

12月には、5割超の品目が前年比ゼロの近傍にあった。価格据え置き品目はサービス関連の品目が多い。賃金が前年比不変なので、サービス価格も据え置きということだ。

筆者は15年2月26日付本欄

したのは、賃上げなき物価上昇だつたからだ。日銀は、様々な商品・サービスの価格と賃金とともに2%に向けて上昇していく姿を描いていた。しかし実際に起きた価格上昇率から観察できる。図は品目ごとにみた前年比上昇率の頻度分布を示したものだ。安倍政権の経済政策「アベノミクス」が始まった2012年12月

12月には、5割超の品目が前年比ゼロの近傍にあった。価



## 賃金上昇率を政策目標に

わが国では、物価や賃金は一定率で上昇するものという健全なノルムが1990年代前半では存在していた。しかしそれがデフレ期に壊れ、中央銀行代わって価格据え置きのノルムが広まると考えられる。されば、企業の新商品開発の意欲は失われるだろう。格別にそれが自分の販売する製品価格を変えるのが難しいとの認識がある。各企業は購入資材などについても前年並みの価格を要求するのだろう。資材などを納入する側も心得て価格を据え置く。その結果、仕入れ価格も販売価格も据え置かれる。こうした価格据え置きから脱却を阻む仕組みやケインジアンの重鎮である経済学者アーサー・オーケン

で、この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右すると言った。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえ引き続き割近くある。

筆者は15年2月26日付本欄で、「この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右する」と指摘した。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえない。引き続き割近くある。

筆者は15年2月26日付本欄で、「この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右する」と指摘した。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえない。引き続き割近くある。

筆者は15年2月26日付本欄で、「この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右する」と指摘した。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえない。引き続き割近くある。

筆者は15年2月26日付本欄で、「この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右する」と指摘した。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえない。引き続き割近くある。

筆者は15年2月26日付本欄で、「この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右する」と指摘した。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえない。引き続き割近くある。

筆者は15年2月26日付本欄で、「この状況を憂えられるか否かがデフレ脱却の成否を左右する」と指摘した。しかし16年5月の分布をみると、ゼロ近傍の割合は幾分減ったとはいえない。引き続き割近くある。

# 今青

きる道路や街灯といった公共施設では、利用者はその設備をもつた価格を払うべきわけではない。通常の競争環境でも企業が強い力があるとし、それを「ノルム(習慣・規範)」と呼んだ。金融政策などもノルムは物価や賃金の変化率の過去の値に応じて変化するが、景気循環のような短いサイクルでなく、長期の趨勢で決まる。また、金融政策など他の経済制度もノルムを決める要因と考えられる。

氏は、物価・賃金の変化率に

は皆が当たり前に考える水準があるとし、それを「ノルム(習慣・規範)」と呼んだ。金融政策などもノルムは物価や賃金の変化率の過去の値に応じて変化するが、景気循環のような短いサイ

クルでなく、長期の趨勢で

決まる。また、金融政策など

他の経済制度もノルムを

決める要因と考えられる。

逆に、経営者は価格支配力が弱くなってしまったとの認識の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据

え置きが改まってない。

企業の価格据え置き行動は

なくなりてしまったとの認識

の下で、人件費をはじめとする費用の節約に奔走する。

価格支配力の低下は、企業

の大きな制約となるだけ

ではない。例えばコストをか

けて優れた新商品を開発して

も製品価格に軽減できないと

ころが広まると考えられる。

ライバルも価

格を据え置く

に違いないだ

ろうし、価格

が変わらないのか。企業か

らは「資材や物品などを購入

する際、価格が前年と同じだ

い。それなら自分も価格を据